

レビュー道場

開講
3年目

第18期

※1コース内、同商圏 1県1社限定

開講3年目の人気オンライン研修

受注増の参加者続出中！

商談中案件を少人数オンラインで集中指導!!

少人数&リアル案件&隔週レビュー&個別相談で受注確率を最大化！

コロナ以降3年目を迎える人気オンライン研修「レビュー道場」では、【実案件レビュー】を少人数グループの環境で行う事で集中力を最大化。受注率は平均して約50%アップ。中には5棟→11棟、10棟→20棟と急成長を見せる受講生も続出。オンライン学習のメリットを最大限に活かした「短時間×遠隔開催」で、追客中の商談案件の局面変化を逃さない、超実践研修「レビュー道場」をコース数限定で開講！

レビュー道場 参加者の声

ご参加いただいた方のアンケートから一部抜粋してご紹介します。



岐阜県 T様

営業活動の抜け漏れの確認
他の参加者のレビューを聞く中で、自分自身がまだまだ取り組んでいない商談手法があることを知りました。



奈良県 S様

追客の優先順位が明確化
思考力がすごく磨かれたと思う。自分の商談内容に根拠を持つことができ、「何となく」がなくなりました。



広島県 W様

商談の経験値を多く積める
他の参加者の商談案件と似たような事例を経験することが多く、その際に自然と効果的な商談を組み立てることができた。

こんな工務店に
おすすめのレビュー道場

- 新規が減って営業経験機会が少なくなった工務店
- 競争に負ける機会が多くなった工務店
- 接客の質を高めたい工務店
- 自己流で営業力をアップデート出来ていない中堅・ベテラン営業

「集合研修」と「個別相談」で営業パーソンの育成を年間徹底サポート

集合研修

受講者8名で行う
超実践型研修で
徹底指導



隔週

2時間半/回
×
月2回
×10ヶ月
計18回
45時間

+

個別相談

講師と1対1で
行う個別相談で
追客をフォロー



隔週

15分/回
×
月2回
×10ヶ月
計18回
270分

集合研修スケジュール

[第18期] 2023年1月～2023年10月(全18回)

[開講時間] 9:30～12:00(休憩あり)

定員8名	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18
全24回	1/13 (金)	1/27 (金)	2/10 (金)	2/24 (金)	3/10 (金)	3/24 (金)	4/7 (金)	4/21 (金)	5/19 (金)	6/2 (金)	6/16 (金)	6/30 (金)	7/14 (金)	7/28 (金)	8/25 (金)	9/15 (金)	9/29 (金)	10/13 (金)
開催月	1月	2月	3月	4月	5月	6月	7月	8月	9月	10月								

個別相談スケジュール

予約カレンダーから都合の良い時間帯にWeb事前予約をすることができます。

受講費 一般価格 45万円(税込49.5万円) 受注の会価格 36万円(税込39.6万円) 定員 8名

申込フォームは
QRコードから



お問い合わせはこちら (受付時間:平日10:00～18:00)