

完全予約制 受注倍増3大ノウハウを一挙公開!

受注倍増無料体験会

レビュー研修

受注倍増の営業手法を御社のリアル案件で実践公開!

レビューシート

受注倍増の最強案件管理フォーマット徹底解説!

ラシンバン

フォーバイフォー

LASHINBAN 4×4

特許取得の商談ナビゲーションアプリで受注率向上!

受注倍増
体験の
90分

集客難、見込み減、価格上昇などにより受注が低下している工務店には、全て共通の改善課題があります。今まで重要視してこなかった「**営業力・商談組立力**」がそれにあたります。そしてこれらを少し改善するだけでも、大半の工務店は受注数を増やすことがまだまだ可能です(およそ1.5~4倍程度)。自社の営業スキームの改善点を、**現在追客中の実案件を題材**に住宅営業指導キャリア豊富なインプライ官谷浩志と一緒に発見する**体験型限定セミナー**です。

セミナー内容

その1 レビュー研修

「受注倍増の営業手法を御社のリアル案件で実践公開!」

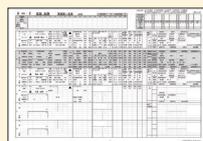
全国各地の工務店受注を伸ばしている「レビュー研修」を、自社の追客中実案件で効果を実体験することができます。



その2 レビューシート

「受注倍増の最強案件管理フォーマット徹底解説!」

28年間バージョンアップを続ける、注文住宅の案件管理に特化した「レビューシート」の各項目が持つ情報の意味を解説します。



その3 ラシンバン フォーバイフォー LASHINBAN 4×4

「特許取得の商談ナビゲーションアプリで受注率向上!」

案件管理システム「LASHINBAN」をベースに、最も効果的な商談の組立てをアルゴリズム化した「LASHINBAN 4×4」で案件を査定します。



講師

株式会社インプライ

代表取締役

かんたに ひろし

官谷 浩志



28年にわたる住宅営業経験・指導をもとに、営業力強化に特化したコンサルティングを全国で展開。実際に追客中の見込み案件を題材にした「レビュー研修」は、気づきが営業マンの成長と実績に直結する実践型研修として、多くの経営者の支持を集めている。

特に新人獲得が難しい近年の地域工務店の現状、商品力に依存する営業体制の改善に苦慮し、見極め力と初回接客力を高めることで効率的な成約率アップにつなげる進化型営業を拡げる。

参加条件

- 営業プレイヤー&マネージャーの複数人数で体験会に参加頂ける工務店様。
- 注文住宅営業を販売している工務店様。

※現在弊社が営業支援中の商圏エリアの場合、体験会後のレビュー研修をお受けできない場合がございます。

申込はQRコードから



お問い合わせはこちら (受付時間:平日10:00~18:00)