

生き残る工務店のための、選ばれる営業術。

LIXIL

営業塾

ティーエイチ えいぎょうじゅく

オンライン

produced by IMPLY

TH営業塾 オンライン

全6回セット 10:00-15:00(昼休憩・休憩あり)

第1回

第2回

第3回

第4回

第5回

第6回

2020 9/28^月 10/29^木 11/24^火 12/22^火 2021 1/26^火 2/25^木

外出自粛・商談機会減少の今、リアル学習で営業力を習得！



新型コロナウイルスの影響を乗り越えようやく日常に戻りつつありましたが、昨今の全国的な警戒レベルの高まりにより、新規来場数や商談数の減少・結論交渉の延期など、再び影響を及ぼすことが十分に予測されます。これらは受注数だけでなく、営業パーソンの能力向上の機会減少ともなります。実戦機会が減少する環境下でもスキルアップ可能なリアルシミュレーション型研修で、ウィズコロナで差がつく営業力を習得しましょう。

受講料 154,000円(税込)／名 ◀ **LIXIL特別価格**

振込先 三井住友銀行 すずらん支店 普通 9981037 (カ)リクシル

※振込手数料別(振込手数料はビルダー様各社にてご負担をお願いします。)
※銀行振り込み明細書をもって領収書の発行とかえさせていただきます

定員 25名(1社最大2名まで)

「TH営業塾 オンライン」のお申し込みはQRコードから

QRコードが読み込めない方は下記のURLにアクセス！

<https://form.k3r.jp/tomonokai/csthols3>

お申込み締切日 9月4日(金)



講師

IMPLY

代表取締役
かんたに ひろし
官谷 浩志

官谷 浩志 (Hiroshi Kantani)

株式会社インプライ代表。

25年にわたる住宅営業経験・指導のもとに、営業力強化に特化したコンサルティングを全国で展開。実際に追客中の見込み案件を題材にした「レビュー研修」は、気づきが営業マンの成長と実績に直結する実践型研修として、多くの経営者の支持を集めている。

特に新人獲得が難しい近年の地域工務店の現状、商品力に依存する営業体制の改善に苦慮し、見極め力と初回接客力を高めることで効率的な成約率アップにつなげる進化型営業を拡げる。

「TH営業塾」のオンライン開催について

新型コロナウイルス感染拡大防止と参加者の安全確保の観点から、仙台・岡山開催の研修をオンライン開催に変更することを決定いたしました。

※ 研修はオンライン開催(Web会議システムzoom)となります。インターネットに繋がるカメラ・マイク機能付きのパソコンをご用意ください。グループワークがありますので、ひとり一台のパソコンでご参加いただきますようお願いいたします。
※ 参加フォームにご登録頂きましたメールアドレスへ、開催の5日前までに参加URLを送信させていただきます。



SHO-WIN Review Drill