

受注力養成講座 -Essential-

「受注の会」会員限定コンテンツ

「受注の会」に入会すると
60,000円分のクーポン発行で

実質1名分
0円 ※1
で受講いただけます



入会者に発行される
お得な「受注力クーポン」



営業の基礎をなすのは「コミュニケーション力」。お客様とスムーズな情報交換ができれば、業界経験の浅いスタッフでもお客様の要望をしっかりと把握し、正確な見極めが可能になります。春期入社の人・若手や業界経験の浅いスタッフ、Nextリーダーを対象に、住宅営業が楽しくなる基本スキルの習得とコミュニケーション力の土台を固めるための全3回研修を開催します。

こんな方におすすめの「受注力養成講座 -Essential-」

1~2年目の新卒スタッフ

営業以外のコーディネーター・設計スタッフにもおすすめです！

中途入社スタッフ

異業種からの転職や業界経験の浅い方が住宅営業の基本を学ぶ機会に！

Nextリーダー

自身のスキルアップや、部下・後輩の育成方法を学ぶ機会としてもおすすめです！

開講スケジュール 全3回セット [開催時間] 13:00~16:00 講師:官谷 浩志

第1回 2023 10/12(木) 営業マインド 住宅営業マインド 情報伝達力 視覚情報の強化

第2回 2023 11/09(木) 見極め力 見極めの基本 トーク力 初回接客の基本

第3回 2023 12/07(木) 情報伝達力 伝え方の基本 その他 全3回の振り返り

参加費 全3回 60,000円 (税込価格66,000円) /名

申込フォームはQRコードから



●「受注の会」の年会費は、5アカウント120,000円(クーポン発行60,000円)・10アカウント240,000円(クーポン発行120,000円)となります。
※1 入会すると年会費の50%に相当する受注力クーポンが発行されるので、本研修受講費は1名分実質0円となります。

住宅営業の基礎を学ぶ「受注力養成講座-Essential-」受講者の声



新卒で知っておくべき知識や手法がたくさんあり、とても勉強になりました。焦らずコツコツと営業力を身につけていきたいです。



改めて自身の営業を振り返る良い機会となりました。他の参加者から意見が聞ける貴重な場でしたので、今回学んだ事を今後の営業活動に活かしていきます。

エッセンシャル研修を学んだ後に
おすすめのスタンダード研修も開催！



お問い合わせはこちら (受付時間:平日10:00~18:00)