

## 受注力養成講座-Standard-

「受注の会」会員限定コンテンツ

「受注の会」に入会すると  
60,000円分のクーポン発行で

お得に受講いただけます※1



入会者に発行される  
お得な「受注力クーポン」

営業の基礎をなすのは「コミュニケーション力」。お客様とスムーズな情報交換ができれば、業界経験の浅いスタッフでもお客様の要望をしっかりと把握し、正確な見極めが可能になります。住宅営業の基礎を学び終えた方や営業2~3年目のスタッフ、Nextリーダーを対象に、住宅営業に必要なテクニックの習得とコミュニケーション力を高めるための全3回研修を開催します。

## こんな方におすすめの「受注力養成講座-Standard-」

## Essential研修受講者

住宅営業の基礎を学び終えた方の次のステップとして最適です！

## 2~3年目の営業スタッフ

日々実施している商談のさらなる理解と弱点の克服に！

## Nextリーダー

商談のポイントを再確認し部下・後輩への指導をブラッシュアップ！

開講スケジュール 全3回セット [開催時間] 13:00~16:00 講師:官谷 浩志

第1回 2023 8/31 (木) 営業マインド 住宅営業マインド2 見極め力 追客条件の理解

第2回 2023 9/28 (木) 要望調整力 MUSTとWANT 顧客掌握力 構造案内・OB邸案内

第3回 2023 10/26 (木) 情報伝達力 自社情報の活用 その他 全3回の振り返り

参加費 全3回 90,000円 (税込価格99,000円) /名

申込フォームはQRコードから



●「受注の会」の年会費は、5アカウント120,000円(クーポン発行60,000円)・10アカウント240,000円(クーポン発行120,000円)となります。

※1 入会すると年会費の50%に相当する受注力クーポンが発行されるので、お得に受講頂けます。

## 受注力養成講座-Essential-



## 住宅営業の基礎を学ぶ「受注力養成講座-Essential-」受講者の声



新卒 Mさん

新卒で知っておくべき知識や手法がたくさんあり、とても勉強になりました。焦らずコツコツと営業力を身につけていきたいです。



ベテラン Sさん

改めて自身の営業を振り返る良い機会となりました。他の参加者から意見が聞ける貴重な場でしたので、今回学んだ事を今後の営業活動に活かしていきます。

お問い合わせはこちら 受付時間:平日10:00~18:00